

Technico-Commercial Espaces Verts & AMEX

Expert terrain, esprit d'avenir

CDI | Secteur Vosges / Nord Haute-Saône

QUI SOMMES-NOUS ?

Depuis plus de 30 ans, Deevert accompagne collectivités, paysagistes, entreprises de travaux publics, gestionnaires d'infrastructures sportives et particuliers dans leurs projets d'aménagement extérieur et d'espaces verts.

Filiale de la Coopérative Agricole Terre d'Horizon, nous sommes un acteur de terrain reconnu sur notre territoire, avec une vraie culture du conseil technique et de la relation client de proximité.

NOTRE CONVICTION

dans un secteur en pleine évolution : nouvelles pratiques, nouveaux matériaux, législation en mutation..

Notre valeur ajoutée tient à notre capacité à rester précurseur, à écouter le terrain et à proposer des solutions qui répondent aux besoins d'aujourd'hui et de demain.

LE POSTE

Dans le cadre du départ progressif à la retraite d'un collaborateur expérimenté, nous recherchons notre futur Technico-Commercial spécialisé Espaces Verts et AMEX (Aménagement Extérieur) pour reprendre un portefeuille clients solide et bien établi, et contribuer activement au développement commercial de l'activité.

Ce poste s'adresse à quelqu'un qui connaît les métiers du paysage et de l'aménagement extérieur, qui parle le même langage que ses clients, et qui a suffisamment de curiosité et de recul pour faire évoluer une offre.

VOS MISSIONS

Rattaché au Responsable d'activité, vous intervenez sur l'ensemble du cycle commercial et technique, de la détection du besoin à la mise en oeuvre :

DÉVELOPPEMENT ET FIDÉLISATION DU PORTEFEUILLE

Vous gérez et développez un portefeuille de clients professionnels : **entreprises du paysage, collectivités, entreprises de travaux publics, gestionnaires d'infrastructures sportives, et clients particuliers.**

Vous construisez des relations durables, fondées sur la confiance et la connaissance fine des contraintes de chaque métier.

CONSEIL TECHNIQUE ET SUIVI DES DOSSIERS

Vous accompagnez vos clients dans le choix des solutions adaptées à leurs projets : **matériaux, équipements, fournitures AMEX** et espaces verts.

En réalisant les chiffrages, en assurant le suivi des commandes et en restant présent jusqu'à la mise en oeuvre.

VEILLE, INNOVATION ET FORCE DE PROPOSITION

Vous êtes en prise directe avec le marché : vous observez les évolutions des pratiques, des produits, des attentes clients.

Vous faites remonter ce que vous voyez, vous challengez nos gammes, vous proposez des pistes.

LE PROFIL QUE NOUS RECHERCHONS

Vous avez une expérience commerciale terrain dans l'un des univers suivants :

espaces verts, paysage, aménagement extérieur, négoce technique bâtiment, travaux publics, fournitures professionnelles...

Votre appétence pour notre secteur d'activité est fondamentale.

Au-delà de l'expertise technique et commerciale, vous êtes :

- **Curieux** – vous vous intéressez aux nouveaux produits, aux nouvelles pratiques, à ce qui émerge sur le marché ;
- **Force de proposition** – vous ne vendez pas seulement ce qui existe, vous cherchez la meilleure des solutions ;
- **Autonome et rigoureux** – vous gérez vos priorités, suivez vos dossiers, tenez vos engagements ;
- **Animé par le terrain** – le contact client, les chantiers, les projets concrets ;
- **Le travail en équipe** – vous partagez vos savoirs faire et jouez collectif !

Une bonne connaissance du tissu local, notamment dans les Vosges, est un atout réel.

Pourquoi rejoindre Deevert ?

Une transmission organisée :

reprise progressive d'un portefeuille existant, avec accompagnement du collaborateur en poste avant son départ en retraite.

Une entreprise à taille humaine,

avec une vraie culture métier et des équipes qui parlent aux professionnels.

**Un groupe coopératif ancré sur son territoire, avec une vision long terme.
Un projet d'entreprise tourné vers le développement et l'innovation**

Des conditions attractives :

fixe 38–45 K€ selon profil, variable jusqu'à 5 K€, véhicule de service.

POUR POSTULER :

A l'attention de M.BERTRAND Juston

DEEVERT (SARL Thiebaut Godard)
Z.A de Choisy 24 Chemin du Canal
88200 SAINT NABORD

recrutement@terredhorizon.coop | 03 29 62 12 80

Deevert